

Pratique responsable de la transition entrepreneuriale

Bilan-Booster de compétences
et d'agilité entrepreneuriales

Nos référentiels

Formation dispensée par PEPINIUM SAS - OF référencé Datadock – Certifié Qualité RP-CFI

contact@bcae.fr – 06 15 07 61 84

Membre de l'Alliance pour un nouvel accompagnement à la transition entrepreneuriale durable www.fnpe.org



**[Re]mettons l'essentiel *
au cœur de l'accompagnement
entrepreneurial**



* culture / posture / compétences



3 repères pour fonder nos pédagogies

Nos outils et pédagogies s'appuient sur les recherches et les pratiques les plus récentes. Ils associent 3 domaines qui fondent le caractère durable d'une transition entrepreneuriale

- **La dimension humaine, psychologie et comportementale**

Toute décision économique est le fait d'une personne qui agit (ou non) en conscience de motivations, talents, compétences qui lui sont propres.

- **La dimension économique, marketing et les « nouveaux business »**

Toute dimension économique est le fait d'inter-relations entre des acteurs, des règles, des facteurs externes en vue d'optimiser des intérêts économiques et financiers.

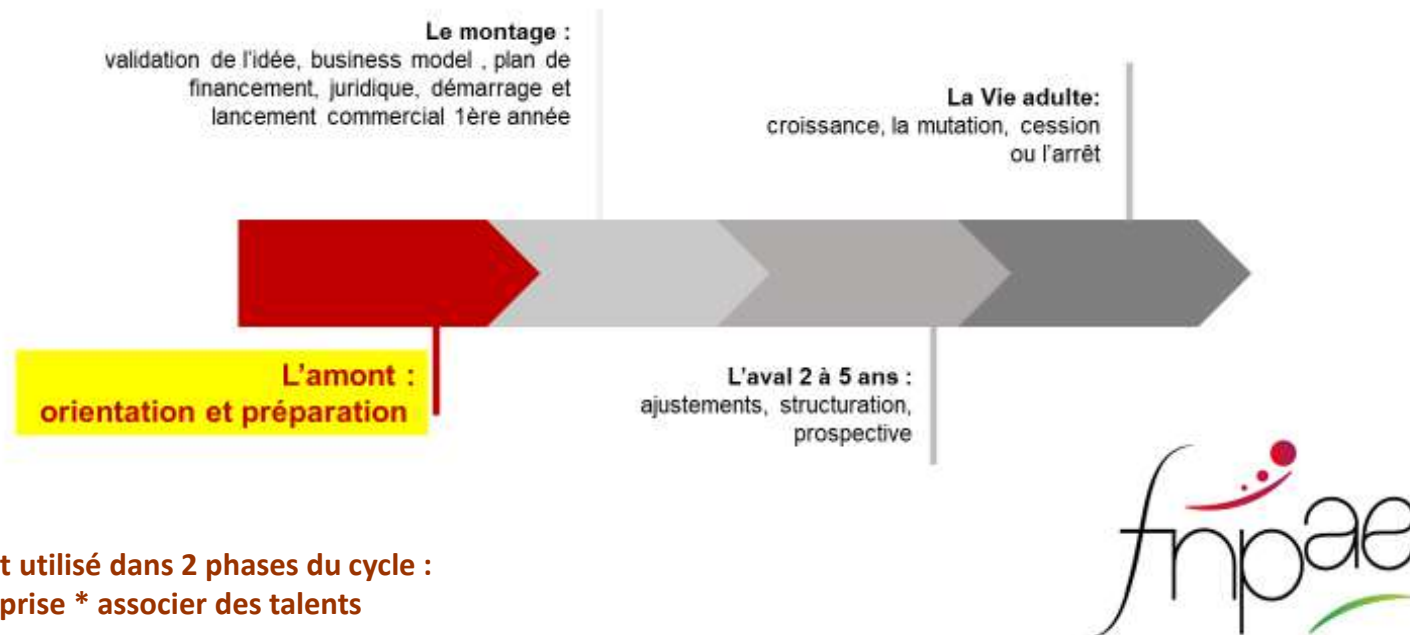
- **La dimension sociétale**

Toute dimension sociétale est le fait d'inter-relations entre des acteurs économiques, individuels et politiques en vue d'optimiser le Bien commun et le Vivre ensemble.

⇒ **Nos Ressources** : Travaux de Loué-Laviolette PdD sur les compétences et savoir-être entrepreneuriaux, travaux de la Revue de recherche « entreprendre et Innover », les travaux des Assises de « l'intelligence entrepreneuriale » FNPAE dont nous sommes copilotes, les neurosciences (travaux de l'INC), de la psychologie entrepreneuriale depuis 2009, des fondamentaux enseignés dans les Ecoles de coaching accréditées EMCC, les conférences et ateliers de PROCREA le congrès bi-annuel des professionnels de l'accompagnement à la création d'entreprise, et ... des retours permanents que nous font nos praticiens réunis au sein de nos groupe de co-professionnalisation.

1- place du BCAE dans le cycle de pérennité entrepreneuriale.

Les 4 phases d'une transition entrepreneuriale réussie



Nota Bene, le BCAE est également utilisé dans 2 phases du cycle :

* booster une jeune entreprise * associer des talents

Extrait de : « Accompagner la transition entrepreneuriale des ex-salariés (et l'utilisation pérenne des fonds d'aide à la création) demandez l'ensemble du document à contact@fnpaæ.org

2- place du BCAE dans le cycle de création d'entreprise

« Un projet dans le bon sens pour aller du rêve au réel »

Evitez le « solo-solo précipité », c'est

3 x plus de chances de passer les 4 années

4 x moins de risques épuisement / BO

Jusqu'à 15K d'économies

6 mois de gagnés

Jusqu'à 20 % de revenus additionnels

Financements CPF et fiscalité entrepreneuriale

1/ orientation entrepreneuriale : elle consiste à valider

- ✓ son projet au regard de ses motivations *primaires/secondaires*
- ✓ prérequis du projet (*juridique, fiscal, financiers, diplômes, ...*),
- ✓ aptitudes, compétences, besoins de formation, culture et posture entrepreneuriales
- ✓ besoins €€ (sécurité, souhaité et idéal), seuil d'investissements,

De 3 à 20h

2/ conseil marketing et stratégique, formations, maturation pour

- ✓ Etudier le marché, la concurrence et réaliser son enquête métier,
- ✓ Rencontrer des chefs d'entreprises (*3 à 10 ans d'expérience*) sur les options marketing, le choix des appuis / conseils / experts, ...
- ✓ Se former au niveau minimum requis (*ne pas sous-traiter des compétences stratégiques*)
- ✓ Elaborer et rédiger vision/mission/stratégie-business model,
- ✓ Etablir soi-même son 1^{er} prévisionnel (*support fourni par l'accompagnant*),

De 1 à 6 mois

3/ validation, pilotage du projet, coaching entrepreneurial ... pour

- ✓ Comparer les offres des professionnels (*conseillers en création, expert-comptables, agences pub et web, avocats, ...*), entrer dans un club de créateurs
- ✓ Faire challenger / valider son prévisionnel et plan de financement...
- ✓ Rédiger le projet selon le support ajusté à son type d'entrepreneuriat et sa structure de financement

De 1 à 2 mois

4/ sélection des appuis et démarrage pour

- ✓ Disposer des compléments de compétences efficaces dans les 4 métiers CPGV et compétences stratégiques
- ✓ Compter sur moyens financiers pérennes
- ✓ Eviter l'isolement en créant de l'intelligence collective avec un groupe de projet ou gouvernance, un club de créateur
- ✓ Aller à la rencontre de son marché avec les moyens d'y faire du CA ;-)

3 - Conformité au cadre FNPAE (extrait)

Extrait du mémo FNPAE transmis en 2018 aux partenaires sociaux quant aux thèmes

Spécificités d'un Bilan de Compétences Entrepreneuriale (BdCE)

*Temps réflexif
avec un(e) pro formé(e)
au Bdce*

*Evaluation posture,
culture et compétences
entrepreneuriales*

*Besoins évalués de
formations
(hors compte et statuts),
coaching de posture
ou orientation approfondie*

Restitution écrite

*Alternatives au
« solo précaire » &
sensibilisation RSE*

*Aide au choix des
accompagnements*



1. Le créateur réalise a minima 3 heures d'entretien diagnostic de ses potentiels humains et professionnels (à l'exclusion de toute évaluation du projet en lui-même et en dehors d'un seul test psychotechnique) avec un professionnel de la mobilité professionnelle/ psychologie du travail & entrepreneuriat (indépendant de tout organisme de formation, d'accompagnement création, expertise technique)
2. Le créateur évalue ses besoins de formation et de transformation personnelle (posture – culture) pour le type de projet envisagé ou ... de bilan plus approfondi.
3. Restitution écrite : savoir-être et savoir-faire entrepreneuriaux, aptitudes au pilotage d'un projet entrepreneurial, prévention des risques entrepreneuriaux
4. Orientation vers des accompagnants du projet commercial, clés de choix ou solutions alternatives (portage salarial, CAPE, couveuse, ...)
5. Evaluation de la prestation de diagnostic ou Bilan complet de manière indépendante
6. Planning de progression/formation et approfondissement de la maturité du projet remis.

*Accompagner la transition entrepreneuriale des ex-salariés
(et l'utilisation pérenne des fonds d'aide à la création)*

*Extrait de : « Accompagner la transition entrepreneuriale des ex-salariés
(et l'utilisation pérenne des fonds d'aide à la création)
demandez l'ensemble du document à contact@fnpae.org*



Rubriques de restitution d'un entretien de Diagnostic BCAE

Passation du QIPE préalable 45 mn maxi

Durée de l'entretien 1H30 - Restitution et validation 1h

Synthèse des éléments de situation professionnelle pouvant impacter le projet

Synthèse du Parcours professionnels pouvant impacter le projet

Analyse de démarches entreprises

Motivations Primaires et Secondaires exprimées

POSTURE ET AGILITE ENTREPRENEURIALES

9 rubriques permettant de poser un premier diagnostic des aptitudes à l'apprentissage entrepreneurial

7 rubriques permettant de poser un premier diagnostic des agilités à l'engagement et le pilotage du risque

SAVOIR-ETRE ET COMPETENCES ENTREPRENEURIALES (QIPE)

Positionnement sur les 4 fonctions clés

3 Savoir-être

4 savoir-faire

Recommandations et clés de d'utilisation ultérieure autonome de l'outil QIPE fournit.

EN SYNTHESE ET RECOMMANDATIONS

Avis général du niveaux de potentiels et /ou de risques en l'état. De :

- Maturation , culture et démarche entrepreneuriale
- Posture entrepreneuriale
- Modèles d'entrepreneuriat à privilégier
- Besoins de formations et d'accompagnement

Recommandations concrètes selon les 3 états de projet A différer / A maturer / A démarrer

(parmi 19 recommandations envisageable)